

PROJEKTSÆLGER TIL HOVEDSTADSOMRÅDET

Fjelsø Entreprise A/S søger en dygtig og struktureret projektsælger med fast base på kontoret i Rødovre. Kunne du tænke dig at blive en del af en spændende virksomhed i vækst, der arbejder indenfor glas- og aluminiumsfacader samt facadebeklædningsopgaver til byggebranchen og kan du selvstændigt varetage ansvaret for beregning af tilbud, er det måske dig, vi mangler!



Du bliver Fjelsøs ansigt udadtil. Dette gør du ved at opbygge og drive din egen tilbudspipeline, som opbygges over den første tid, og sidenhen holdes ved lige og udbygges.

Du kommer til at regne dine egne tilbud efter grundig oplæring fra vores dygtige og erfarne salgsteam. Herefter vil du komme til at lave opfølgning, få aftaler i hus og lukke tilbuddet med vores kunder.

Kerne værdier er ordentlighed og ordholden. **Altså - vi gør det, vi siger og siger det, vi gør.**

Du bliver en del af vores dygtige og erfarne salgsteam, som arbejder med fag- og underentrepriser. – fra mindre projekter til nogle af de største facadeprojekter i DK.

VI FORESTILLER OS, AT DU:

- har let ved at danne dig et overblik og gennemskue projekters kompleksitet ud fra beskrivelser og tegninger.
- kommer fra en lignende stilling inden for salg eller har kendskab til facadebranchen og/eller eventuelt erfaring med at sælge og rådgive om beklædning, facader, døre og vinduer samt erfaring med BR18 reglementet.
- brænder for salg og den gode kundeservice igennem en troværdig og empatisk tilgang til kunderne.
- har sans for detaljen og gerne vil gå det ekstra skridt for at nå helt i mål.
- har et stort drive og god energi, både i forhold til at nå resultater, men også i forhold til at sikre et godt samarbejde og godt arbejdsklima med dine kunder og kolleger.

Vi forventer, du er erfaren bruger i Microsoft Office pakken. Kendskab til AutoCad og evt. Revit er en fordel men ikke et krav.

VI TILBYDER:

- Arbejde i en ambitiøs virksomhed i vækst med gode muligheder for at opnå både personlig og faglig udvikling.
- At blive en del af et salgsteam, der arbejder på at styre facadeprojekter igennem byggeriets faser fra salg til aflevering.
- En høj grad af frihed under ansvar.
- Individuel sammensætning af lønpakke og ansættelsesvilkår, der matcher dine kvalifikationer og kompetencer.
- Humoristisk og uformel omgangstone i hele organisationen.
- En arbejdsplads med gode personaleforhold og gode kolleger.

ANSØGNINGSFRIST M.M.:

Ansøgning med eventuelle relevante bilag sendes til salgschef Tonni Bysted på mail tb@fjelso.dk.

Ansøgningsfrist er d. 26. august 2022. Tiltrædelse hurtigst muligt. Samtaler afholdes løbende.

Du kan få yderligere oplysninger om stillingen ved henvendelse til Tonni Bysted på +45 3010 6271.

Fjelsø A/S er aktør indenfor komplette facadeluknings- og stålentrepriser. Med egen produktion, projekt- og montageafdelinger er hvert eneste projekt et stærkt omdrejningspunkt i vores hverdag.

Vi beskæftiger ca. 150 dygtige håndværkere, teknikere, projektledere og administrative profiler på vores fire afdelinger i Aalestrup, Esbjerg, Odense og København.



FJELSO